

Capital Bank zahlt „faire“ Provisionen

Fair ist, wenn Banken nur verdienen, wenn auch der Kunde verdient. „Wir haben dieses System eingeführt. Zusätzlich legen wir Verkaufsprovisionen offen und geben sie zur Gänze dem Kunden weiter“, erklärt Constantin Veyder-Malberg eine Offensive der steirischen Capital Bank. „Wenn das nicht bald alle freiwillig machen, wird das Gesetz werden“, meint er. „Solange man beim Abschluss verdient, wird man immer jene Produkte verkaufen, bei denen es die höchsten Provisionen gibt.“ Daher seien neue Spielregeln überfällig.

**C. VEYDER-
MALBERG.
Gibt Provisionen
an Kunden weiter.**

