

WIR WOLLEN NUR IHR BESTES! NUR BITTE NICHT IHR GELD.

Glauben Sie keinem Banker. Zumindest dann nicht, wenn er über seine Bank spricht. Die jüngsten Erfahrungen haben das wieder deutlich gemacht. Diesen Rat können Sie von uns annehmen. Denn wir sollten es wissen. Wir sind selbst Banker.....

Sind Sie jetzt verunsichert? Wir müssen Ihnen gestehen: wir auch! Worauf kann man sich noch verlassen? Auf Bankbilanzen, wie sich zeigt, nicht unbedingt. Außer Sie haben sie selbst erstellt. Wovon wir jetzt mal nicht ausgehen. Falls doch, können Sie sich das Weiterlesen sparen.

WAS TUN MIT DEM GELD?

Diese Frage stellen wir uns jeden Tag. Denn wir legen ja selbst auch Geld an. Und wir sind unabhängig und entscheiden frei, wem wir es geben. So wie Sie. Also haben wir auf Staatsanleihen aus den PIIGS-Ländern verzichtet. Jetzt grenzen wir uns auch noch gegenüber Risiken fremder Banken ab. Damit deren Probleme nicht zu unseren werden können. Also geben wir einen beachtlichen Teil unserer überschüssigen Liquidität der Notenbank. Dort bekommen wir zwar kaum Zinsen, aber es ist letztlich noch am sichersten. Denn die OeNB als Quelle unseres Geldes ist definitionsgemäß immer zahlungsfähig. Wir schaffen damit nominelle Sicherheit zum Preis realen Kaufkraftverlustes. Für uns als Bank reicht das. Aber auch für Sie?

AM BESTEN IHR GELD BLEIBT WO ES IST.

Wir versprechen Ihnen keine hohen Einlagenzinsen. Dann müssten wir Risiken mit Ihrem Geld eingehen. Und das wollen SIE nicht. Risiken können wir mit unserem Eigenkapital eingehen. Aber das wollen WIR nicht. Wenn doch mal ein Verlust droht, dann gilt die Regel: Wir buchen mit Marktwerten und warten nicht bis realisiert wird. Damit vermeiden wir stille Lasten. Denn stille Reserven sind uns lieber, die wir für echte Kreditgeschäfte mit echten Kunden nutzen können. Bisher macht das in Summe kaum mehr als unsere Eigenmittel aus. Somit ist Platz - Platz für Private Banking und Family Office Kunden, die zu uns passen und die Sicherheiten mitbringen, die wir verstehen.

WEM GLAUBEN SIE NOCH?

Die Banken sind Teil des Problems. Sie werden dort kaum eine ehrliche Lösung für Ihr Vermögen finden. Oder doch? Um sicher zu gehen, dass Ihr Bankberater wirklich Ihre Interessen im Sinn hat, stellen Sie ihm diese Fragen:

- 1) Verzichtet die Bank auf Produkt- und Vertriebsziele zu Gunsten unabhängiger Beratung?
- 2) Werden alle versteckten Provisionen vollständig im Detail offengelegt?
- 3) Verzichtet die Bank auf diese Provisionen in der Beratung und bei der Vermögensverwaltung?
- 4) Bietet Ihnen die Bank auch eine rein erfolgsabhängige Entlohnung der Beratung an?

Falls jede Antwort mit einem klaren JA beantwortet wird, raten wir Ihnen: Bleiben Sie bei Ihrer Bank. Ein Tipp: Achten Sie genau auf die Körpersprache beim Beantworten der Fragen. Haben Sie Zweifel: Wir freuen uns auf Ihren Test!

VERTRAUEN IST GUT. DIE RICHTIGE BANK IST BESSER.

Damit Sie uns glauben: Natürlich wollen wir Ihr Geld. Denn Geldanlage ist unsere vorrangige Dienstleistung. Damit machen Sie Ihr Problem zu unserem. Dafür sind wir ja da. Übrigens: Sie müssen es nicht bei uns anlegen. Wir beraten Sie auch gerne, wenn Sie lieber Ihr Vermögen dort lassen, wo es heute liegt. Bezahlt werden wir dann nach dem Erfolg unserer Beratung. Das nennen wir fair und ehrlich. Mehr dazu gerne in einem persönlichen Gespräch. Wir freuen uns auf Sie!



Christian Jauk
Vorstandsvorsitzender



Constantin Veyder-Malberg
Mitglied des Vorstandes

**FAIR UND
EHRlich**
CAPITAL →→ BANK